

MAPA DE AUTOAVALIAÇÃO

estru
turar
● me

Sua carreira precisa de estrutura para crescer.

Posicionamento, organização
financeira e próximo movimento de
carreira.

A armadilha do sucesso

Chegar a posições de liderança e alta gestão exige excelência, consistência e capacidade de entrega.

Você construiu uma reputação sólida resolvendo problemas complexos, tomando decisões

importantes e gerando resultados que fazem diferença.

Mas existe uma mudança de jogo que costuma passar despercebida: **as competências que**

trouxeram você até aqui não são, necessariamente, as mesmas que levarão você ao próximo nível.

A armadilha do sucesso acontece quando o profissional continua operando exclusivamente no modo de execução. Dedica inteligência e energia para estruturar as empresas onde trabalha, mas deixa a própria carreira, a própria imagem e o próprio patrimônio no piloto automático.

O convite deste mapa

interromper o piloto automático e olhar para si mesmo não apenas como um profissional de alto desempenho, mas como uma estrutura que precisa de clareza, posicionamento e organização para crescer.

Como usar

Reserve de 20 a 30 minutos, responda com honestidade e evite responder como você gostaria de estar. O valor está em enxergar a situação atual com nitidez.

O que você vai mapear

Ao final, você terá uma leitura inicial de dois ativos estratégicos: a percepção que o mercado tem sobre você e a liberdade financeira necessária para fazer bons movimentos de carreira.

Nota importante

Este material é educativo e não substitui uma análise individualizada de carreira, patrimônio ou investimentos. Para decisões financeiras relevantes, busque orientação profissional adequada ao seu contexto.

Posicionamento

O mercado reconhece o seu próximo nível?

Em posições mais seniores, competência técnica é o ponto de partida. O diferencial passa a ser a capacidade de ser percebido como alguém preparado para decisões maiores: liderança, estratégia, conselhos, governança, transições ou novos negócios.

Escala de resposta

Para cada afirmação, marque de 1 a 5. 1 significa “ainda não” e 5 significa “com clareza e consistência”.

- 1 Minha apresentação profissional comunica o impacto que gero, e não apenas as tarefas que executo.
- 2 As pessoas certas — dentro e fora da minha empresa — sabem no que sou especialmente bom e em quais desafios posso contribuir.
- 3 Meu LinkedIn, currículo, biografia e presença em conversas estratégicas estão alinhados ao próximo movimento que desejo fazer.
- 4 Tenho exemplos objetivos de resultados, decisões e transformações que comprovam meu nível de atuação.
- 5 Minha rede de relacionamento está conectada aos ambientes em que as próximas oportunidades realmente acontecem.

Marque uma opção por afirmação:

1

2

3

4

5

Pergunta-chave

Se alguém precisasse apresentar você hoje para uma oportunidade estratégica, saberia explicar em uma frase por que você é a pessoa certa?

O que o seu posicionamento está dizendo?

Se sua média ficou abaixo de 3,5, existe uma oportunidade de reposicionamento. O problema talvez não seja falta de capacidade, mas falta de clareza sobre como traduzir sua experiência em uma proposta de valor percebida pelo mercado.

Sinais de alerta

Você é reconhecido principalmente pela execução, sua narrativa muda conforme o interlocutor ou sua presença profissional não mostra a dimensão dos resultados que já entregou.

Sinais de potência

Você é procurado para decisões complexas, consegue explicar seu impacto com clareza e está conectado a conversas que antecipam as próximas oportunidades.

Sua primeira decisão

Escolha um elemento da sua vitrine profissional que precisa ser atualizado nos próximos 30 dias.

Minha escolha:

- ☐ Resumo executivo
- ☐ LinkedIn
- ☐ Currículo
- ☐ Biografia
- ☐ Narrativa de networking
- ☐ Portfólio de resultados

Como vou saber que avancei

Posicionamento não é autopromoção. É clareza sobre o valor que você entrega.

Organização financeira

Você tem liberdade para escolher?

Carreira e patrimônio não são assuntos separados. Uma estrutura financeira desorganizada pode fazer você aceitar projetos desalinhados, adiar transições necessárias ou tomar decisões importantes sob pressão.

Organização financeira não significa apenas controlar despesas. Significa entender sua realidade, proteger seu padrão de vida, dar previsibilidade às escolhas e criar espaço para decisões estratégicas.

Escala de resposta

Para cada afirmação, marque de 1 a 5. 1 significa “não tenho clareza” e 5 significa “tenho clareza, rotina e acompanhamento”.

- 1 Sei quanto custa manter meu padrão de vida e por quanto tempo consigo sustentá-lo sem renda ativa.
- 2 Tenho uma visão consolidada de reservas, investimentos, dívidas, seguros e demais compromissos relevantes.
- 3 Minha estrutura financeira está organizada para suportar uma transição, um período de menor renda ou um novo projeto.
- 4 Conheço os custos, riscos e implicações tributárias das minhas principais decisões patrimoniais.
- 5 Tenho uma rotina de revisão financeira e tomo decisões com base em dados, não apenas em sensação ou urgência.

Marque uma opção por afirmação:

1

2

3

4

5

Pergunta-chave

Se surgisse amanhã uma oportunidade excelente, porém diferente do seu plano atual, sua estrutura financeira permitiria avaliá-la com calma?

Organização é liberdade de movimento

Se sua média ficou abaixo de 3,5, talvez você esteja com menos liberdade de movimento do que sua carreira sugere. A falta de organização pode permanecer invisível enquanto tudo vai bem, mas se torna decisiva em momentos de mudança.

Sinais de alerta

Você não sabe com precisão quanto precisa para manter sua vida, mistura patrimônio e fluxo de caixa ou toma decisões relevantes apenas quando a urgência aparece.

Sinais de potência

Você conhece seus números, sabe quais compromissos protegem sua família e consegue avaliar uma oportunidade pelo mérito — não apenas pela necessidade imediata de renda.

Sua primeira decisão

Escolha um ponto para organizar nos próximos 30 dias.

Minha escolha:

- ☐ Mapa patrimonial
- ☐ Orçamento de liberdade
- ☐ Reserva de transição
- ☐ Seguros
- ☐ Dívidas
- ☐ Investimentos
- ☐ Revisão tributária

Primeiro passo observável

Organização financeira não limita escolhas. Ela aumenta a qualidade delas.

Plano de ação de 90 dias

Reflexão sem ação vira frustração intelectual. Se você identificou lacunas no posicionamento ou na organização financeira, o próximo passo é escolher poucas iniciativas críticas e executá-las com consistência.

Não tente mudar tudo ao mesmo tempo. Defina uma prioridade para cada frente, estabeleça um primeiro passo observável e marque uma data para revisar o avanço.

Frente	Resultado	Primeiro passo	Prazo
Posicionamento	Ser percebido de acordo com o próximo nível	Atualizar uma peça central da vitrine profissional	-/-/---
Finanças	Aumentar previsibilidade e liberdade de escolha	Consolidar a visão financeira e identificar a principal lacuna	-/-/---
Networking	Ampliar acesso a oportunidades fora da bolha	Convidar três pessoas estratégicas para uma conversa	-/-/---

Meu compromisso de execução

A ação mais importante que vou realizar nos próximos sete dias é:

Como vou saber que avancei:

Uma prioridade por frente. Um primeiro passo observável. Uma data para revisar.

Seu diagnóstico inicial

Use as médias dos dois primeiros pilares para localizar seu momento atual. Este quadro não é um diagnóstico definitivo; ele indica onde uma conversa estruturada pode gerar mais clareza e velocidade.

Seu ponto de partida	Finanças abaixo de 3,5	Finanças a partir de 3,5
Posicionamento abaixo de 3,5	Construir base e clareza antes de acelerar.	Há liberdade potencial, mas sua imagem pode estar subcomunicando seu valor.
Posicionamento a partir de 3,5	Seu próximo salto pode depender de fortalecer previsibilidade e margem de escolha.	Você tem uma base consistente para desenhar movimentos mais ambiciosos.

O que uma mentoria pode destravar

Uma mentoria bem conduzida ajuda você a transformar percepção em decisão. O processo conecta três frentes que muitas vezes são tratadas separadamente:

Clareza de direção

Você define o que quer construir no próximo ciclo e quais escolhas deixam de fazer sentido.

Posicionamento estratégico

Você traduz experiência e resultados em uma narrativa coerente com as oportunidades que deseja acessar.

Organização para decidir

Você estrutura informações e prioridades financeiras para avaliar movimentos com mais segurança.

A proposta não é criar uma versão artificial de você, nem prometer atalhos. É organizar os elementos certos para que sua capacidade seja reconhecida e para que suas escolhas tenham sustentação.



SEU PRÓXIMO PASSO

Estruture o próximo ciclo.

Mais clareza para sua carreira. Mais organização para suas escolhas.

Ler este mapa é o começo. O desafio real é executar um plano de estruturação em meio a uma agenda executiva já sobrecarregada — e, muitas vezes, fazer o próprio diagnóstico com a neutralidade necessária é quase impossível.

Se você precisa de direcionamento técnico, pragmático e livre de jargões motivacionais para alinhar suas finanças, sua imagem e seu próximo movimento de carreira, vamos conversar.

AGENDAR MEU DIAGNÓSTICO

Clique no botão para falar diretamente com a estruturar.me pelo WhatsApp.

+55 (11) 99347-3778

estruturar.me · carreira com clareza · patrimônio com estrutura